



Content mapping voor persona: _____

IDENTIFYING TARGET GROUP identificatie

Welke vraag is er?	Wat is ons doel?	Wat is het antwoord?	Waar laten we dit zien?	Saleskit

APPROACH TARGET GROUP classificatie

--	--	--	--	--

MARKETING QUALIFIED LEAD interesseren

--	--	--	--	--

NURTURED LEAD oriënteren

--	--	--	--	--

SALES QUALIFIED LEAD onderzoeken

--	--	--	--	--

SUSPECT evalueren
budgetteren

--	--	--	--	--

PROSPECT selecteren

--	--	--	--	--

HOT PROSPECT aankopen

--	--	--	--	--